



Starten Sie mit uns in die Zukunft.

Als kommunaler Unternehmensverbund sind wir in Schwedt und der Region führender Dienstleister in den Bereichen Energie und Telekommunikation. Darüber hinaus betreiben wir ein Freizeit- und Erlebnisbad, ein Kino und einen Hafen. Wir sind ein engagierter und zukunftsorientierter Arbeitgeber und bieten eine gute Balance zwischen Beruf und Privatleben. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Eintritt eine/n

### Vertriebsmanager Energie (m/w/d)

#### Ihre Aufgaben:

- Sie sind die Schnittstelle zu unseren Geschäftskunden im Energiemarkt, verhandeln Verträge und unterstützen unsere Kunden in ihren Vorhaben.
- Sie entwickeln gemeinsam Produkte und bereiten zielgeführte Vermarktungen vor.
- Sie gestalten, optimieren und beschreiben Prozesse im Hinblick auf Digitalisierung und Praktikabilität.
- Sie organisieren eine Vielzahl von digitalen Werkzeugen für das Tagesgeschehen im Vertrieb und entwickeln diese stetig weiter.
- In Außendienstterminen vertreten Sie uns in themenspezifischen Arbeitskreisen und halten einen verantwortungsvollen Kontakt zu unseren Kunden.
- Mit internen und externen Partnern sowie Dienstleistern arbeiten Sie eng zusammen und entwickeln gemeinsam das bestmögliche Ergebnis.
- Sie bereichern mit Ihrem organisatorischen Talent bevorstehende Veranstaltungen und sorgen mit Ihrer Persönlichkeit für eine gelungene Durchführung.

#### Ihr Profil:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft (Vertrieb), Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung.
- Im Umgang mit MS Excel, Word und Dynamics NAV konnten Sie in den letzten Jahren ein großes Know-how aufbauen und haben ein hohes IT- und Datenbankverständnis.
- Sie arbeiten sorgfältig, zuverlässig, strukturiert und zeichnen sich durch hohes Engagement aus.
- Vertriebliche Aktivitäten fallen Ihnen leicht, Sie sind geschickt im Umgang mit anspruchsvollen Situationen und zeichnen sich durch eine lösungsorientierte Einstellung aus.
- Ihr Profil wird abgerundet durch unternehmerisches Denken, ausgeprägte Kundenorientierung und vertriebliches Feingefühl.
- Branchenkenntnisse in der Energiewirtschaft sind wünschenswert.

#### Wir bieten Ihnen:

- Sie erwartet eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem wachstumsorientierten Unternehmen, in dem Sie Ihre Ideen umsetzen können.
- Bei uns steht Ihre persönliche und fachliche Weiterentwicklung im Fokus.
- Wir bieten Ihnen neben attraktiven und sozialen Leistungen eine tarifgerechte Vergütung.
- Sie arbeiten in einem innovativen Team mit einem modern ausgestatteten Arbeitsplatz.

**Sie haben noch Fragen?** Gern beantwortet diese unser Abteilungsleiter Vertrieb, Toni Holtschke-Hanisch, telefonisch erreichbar unter **03332 449-424**.

**Sie sind interessiert?** Senden Sie Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums bis zum **30.07.2020** an:

**Stadtwerke Schwedt GmbH, Heinersdorfer Damm 55 - 57, 16303 Schwedt/Oder**  
oder per E-Mail: [personalwesen@stadtwerke-schwedt.de](mailto:personalwesen@stadtwerke-schwedt.de)